

Volete un database sempre aggiornato ed efficiente?

I servizi di Database Solutions arricchiscono il vostro Db e **migliorano l'attività di ricerca clienti**

- Per mantenere aggiornato il vostro database aziendale.
- Per segmentare il mercato e raggiungere meglio i vostri clienti.
- Per mirare le iniziative commerciali e comunicare in modo più efficace.
- Per conquistare nuovi clienti con l'offerta giusta al momento giusto.
- Per risparmiare risorse con la garanzia di dati aggiornati, organizzati e "puliti".

Per una azienda orientata al marketing il database clienti è un patrimonio prezioso che deve essere protetto e valorizzato nel tempo. I servizi Database Solutions razionalizzano il vostro database aziendale, con **servizi su misura** e attività di arricchimento ad alto valore aggiunto che ne migliorano la qualità e le performance.

Risultati concreti e affidabili che nascono dall'esperienza Kompass e Consodata e si basano sul più ampio repertorio di aziende italiane ed internazionali.

I principali servizi di Database Solutions

- Normalizzazione (eQuality)
- Geocodifica (eQuality)
- Arricchimento (SuMisura)
- Monitoraggio e pulizia (SuMisura)

Il patrimonio informativo

Kompass Database Solutions offre aggiornamento continuo, tramite contatto diretto, web, e-mailing e fonti ufficiali.

- **Banca Dati Kompass.** Specializzata per il B2B: le 200.000 aziende leader in Italia per fatturato, dimensioni e specializzazione produttiva (2,3 milioni a livello internazionale).
- **Banca Dati Imprese.** L'universo dell'imprenditoria italiana: 2.800.000 imprese, tutti gli operatori economici italiani con un'utenza telefonica commerciale attiva.
- **Banca Dati "Alberghi".** Il mondo della ricettività: oltre 40.000 esercizi che compongono il panorama delle strutture ricettive in Italia.

IL DATABASE È UN PATRIMONIO PREZIOSO CHE DEVE ESSERE PROTETTO E VALORIZZATO NEL TEMPO

Database Solutions

Tutte le soluzioni per assicurarvi un database sempre aggiornato, completo ed efficiente. In modo facile e immediato.

eQuality e SuMisura

I servizi che danno più efficienza e competitività al vostro business

eQuality

Permette di **normalizzare e geocodificare** indirizzi provenienti da diverse fonti d'origine.

- La **normalizzazione** vi dà un database ad alta precisione **certificato ai fini postali**, correggendo gli indirizzi errati e rendendoli immediatamente utilizzabili, ad es. per spedizioni di "posta massiva", velocizzando ed ottimizzando così tutte le azioni di Direct Marketing.
- Gli indirizzi contenenti abbreviazioni, forme contratte, errori ortografici, vengono ricondotti automaticamente ad una **denominazione univoca attraverso un processo di matching** con i database integrati nel sistema NorCode di Consodata (Poste, Seat PG, Consodata ed Istat).
- La **geocodifica** permette di associare a ciascun indirizzo le **coordinate geografiche** (longitudine X e latitudine Y) per posizionarlo automaticamente su una mappa e predisporre la base dati a qualsiasi attività di Geomarketing.
- Il principale vantaggio di **eQuality** consiste nella **velocità del trattamento dati e nell'immediatezza d'utilizzo**: infatti in qualsiasi momento ed in assoluta autonomia potete depositare all'interno del servizio il file da trattare e **ottenere sempre on-line entro pochi minuti le informazioni di ritorno**.

SuMisura

Consente in modo facile e immediato di **monitorare** la vostra banca dati clienti e fornitori o **arricchirla e aggiornarla** di nuove informazioni

Con una semplice operazione **SuMisura** interroga per voi le banche dati di pertinenza fornendo su unico file tutti i dettagli sulle imprese vostre clienti o fornitori (anche su quantità considerevoli).

Ecco alcune delle funzionalità offerte da SuMisura.

- **Monitoraggio Registro Imprese, Protesti e Pregiudizievole**: per sapere sempre e tempestivamente se potete ancora fidarvi dei clienti per cui lavorate o dei fornitori con cui lavorate continuamente.
- **Pulizia Registro Imprese, Protesti e Pregiudizievole**: per accertarvi che le imprese di vostro interesse abbiano le caratteristiche giuste per diventare un vostro buon cliente o fornitore.
- **Dati di Bilancio PLUS**: permette di arricchire la vostra banca dati con informazioni relative al Bilancio per una facile consultazione e utilizzo in modo da studiare gli andamenti dei vostri clienti e fornitori.
- **Liste DirectMarketing PLUS**: permette l'Arricchimento o Aggiornamento della vostra banca dati con Dati Anagrafici, di Contatto, Merceologici, Fiscali, Dimensionali, ecc. per conoscere meglio e individuare nuovi clienti analizzando la vostra banca dati grazie alle informazioni dimensionali e merceologiche.

I Servizi eQuality e SuMisura sono accessibili attraverso l'abbonamento Lineaffari. Altri servizi personalizzati sono disponibili. Chiedi al tuo Agente Kompass-Lineaffari.

Gli obiettivi primari di un database aggiornato

Acquisizione	Fidelizzazione
<ul style="list-style-type: none">■ Segmentare il mercato■ Mirare con precisione le iniziative di marketing■ Conquistare nuovi clienti■ Risparmiare risorse	<ul style="list-style-type: none">■ Profilare i clienti, conoscendo a fondo i loro comportamenti■ Comprendere le loro esigenze■ Accrescere la customer satisfaction■ Fidelizzarli nel tempo

Per saperne di più chiamate il Numero Verde 800 361 114